

Менаџер на продажба

Локација: Скопје

Одговорности и задачи:

- Организира континуирана работа во малопродажниот објект која е во негова надлежност;
- Организира распоред на смени – евиденција на работното време на вработените во малопродажниот објект;
- Следење на реализацијата на месечните и годишните буџети и соодветно менаџирање за реализација на буџетот;
- Обезбедува оперативно запознавање на вработените во малопродажниот објект со прописите, како и со нивните измени и дополнувања кои стапиле на сила и обезбедува истите да се почитуваат;
- На дневно ниво организира мотивациски активности за вработените во малопродажниот објект: креира потребно расположение и фокус за работа, ги запознава со планот и поделува дневни задачи, ги резимира резултатите на работниот ден;
- При воведување на нови експонати ги запознава вработените со нив;
- Врши контрола на изложувањето на експонатите да биде согласно усвоените стандарди за изложување и пратечките експонати;
- Формира планови за личен и тимски развој;
- Организира обуки и прилагодување на новиот вработен во малопродажниот објект;
- Активно работи на унапредување на своето знаење и вештини.

Профил на кандидатот:

- Позитивен став и енергија;
- Работно искуство на иста или слична позиција.
- Спремност за работа во динамична средина;
- Насочен кон тимска работа;
- Добро познавање на MS Office пакетот;

Нудиме:

- Едукација и опкружување кое го подигнува личниот и професионален развој;
- Работа во динамична средина;
- Предизвикувачки и разновидни задачи;
- Плата 35 000 денари + бонуси;
- Наградување и пратење на процесот на развој на компетеност и личен учинок;

Вашата Професионална Биографија (CV) може да ја доставите на kariera.aplikacija@gmail.com