

## DIGISPARK DOOEL

### Вработува: SALES REPRESENTATIVE (на македонски јазик)

Доколку си комуникативна личност, сакаш работа со клиенти и те мотивираат добри резултати и атрактивни бонуси, придружи се на нашиот тим!

#### Работни задачи и одговорности:

- Телефонска комуникација со постоечки и потенцијални клиенти преку излезни повици;
- Активна телефонска продажба на производи и услуги од познати брендови;
- Следење на потребите на клиентите и обезбедување високо ниво на корисничка поддршка;
- Градење и одржување долгорочни односи со клиентите.

#### Нудиме:

- Работен однос со полно работно време (40 часа неделно);
- Загарантирана фиксна нето плата до 30.000 денари;
- Атрактивен варијабилен дел од плата – неограничени бонуси според остварените резултати;
- Можност за натпросечна заработувачка базирана на лични перформанси;
- Пријатна, динамична и позитивна работна атмосфера;
- Професионална обука и континуирано усовршување во областа на продажбата;
- Можност за кариерен развој и напредување.

#### Идеалниот кандидат поседува:

- Одлични комуникациски и преговарачки вештини;
- Способност за убедување и градење доверба кај клиентите;
- Организираност, одговорност и професионален однос кон работата;
- Способност за работа во динамична средина и извршување повеќе задачи истовремено;
- Тимски дух и ориентираност кон резултати;
- Напредно познавање на англиски јазик;
- Добро познавање на MS Office пакетот;
- **Претходно работно искуство во продажба или call center (задолжително).**

#### Локација:

Скопје

Сите заинтересирани кандидати кои ги исполнуваат наведените услови можат да го испратат своето CV на:

**info.mk@digis-park.com**