

**Друштво за трговија и ОНЕ АУТО ДООЕЛ Скопје**  е компанија за продажба на половни возила која својот бизнис го гради врз принципите на посветеност, експертиза, иновации и ефикасност. Компанијата располага со широк спектар на брендови набавени преку платформи од Франција, Италија, Белгија и Германија. Сите возила на продажба се сервисирани, регистрирани и со гаранција за километража.

Поради брз раст на компанијата имаме потреба од зголемување на нашиот тим, и со овој оглас повикуваме амбициозни лица да аплицираат на позицијата **Менаџер за продажба на возила.**

**Краток опис на услови, способности / вештини за работното место:**

* Вештини за преговарање
* Одлични комуникациски и продажни вештини
* Внимание на детали и ориентираност кон резултати
* Активно говорење и пишување на англиски јазик
* Познавање на MS Office
* Искуство од најмалку 1 година во продажба

**Работни задачи:**

* Услужување на сите потенцијални клиенти, презентирање на автомобилите како и користење на продажни аргументи со цел успешно затворена продажба
* Одговарање на дојдовни повици од клиенти и обезбедување на потребни информации, поддршка и помош во решавање на барањата на клиентите
* Детално познавање на автомобилите (брендови, модели...)
* Детално познавање на пазарот и пазарните трендови во областа на користените автомобили
* Водење евиденција за возила на залиха како и план за возила за набавка согласно анализата на пазарните трендови
* Избор и набавка на возила од соработници во странство
* Подготовка на извештаи за потребите на менаџментот

Само кандидатите кои ги исполнуваат основните критериуми ќе бидат контактирани за интервју.