

Позиција: Повици за Генерирање на Потенцијални Клиенти

Локација: Скопје, Македонија (Можност за работа од дома)

Компанија: Indigo HR Consulting

Опис на компанијата:

Компанијата Индиго е компанија која нуди решенија за вработување и регрутација на работници од странство. Нашата цел е да помогнеме на малите, средните и водечките компании да пронајдат талентирани поединци покрај интензивните пазарни предизвици.

Опис на работното место:

Во рамките на Вашите задачи како одговорен/а за Повици за Генерирање на Потенцијални Клиенти, ќе бидете одговорни за:

- Иницирање на контакт со потенцијални клиенти преку телефонски повици;
- Претставување на услугите на компанијата со цел заклучување на средби и промовирање на продажба;
- Одржување на професионални односи со потенцијални клиенти;
- Работа во тесна соработка со маркетинг и продажниот тим за планирање и спроведување на кампањи;
- Водење записи за реализирани контакти и резултати од телефонските разговори;
- По потреба, состанок со веќе постоечки или потенцијални клиенти;
- Одржување на релации со постоечки клиенти и потенцијални клиенти.

Кандидатите треба да ги исполнуваат следниве услови:

Средно образование (високо образование пожелнопредност);

Одлични комуникативни вештини;

Искуство со телефонска комуникација или продажба повеќе од две години;

Способност за работа во динамична средина;

Познавање на англиски јазик;

Нудиме:

Конкурентна почетна плата од 30.000 денари и бонус за секој склучен договор.

Можност за работа од дома.

Професионална обука и развој.

Динамична и поддржувачка работна средина.

Заинтересираните кандидати треба да достават

CV и мотивационо писмо на: ivana.stanoeska@indigo-hrc.com