



СПЕЦИЈАЛИСТИ ЗА ПРОДАЖБА (Sales Specialists)

КАБТЕЛ веќе 20 години дизајнира, имплементира и одржува интегрирани ИКТ решенија, базирани на најновите ИКТ технологии, за поддршка, раст и успех на нашите клиенти и партнери од сите сектори и индустрии на база клуч на рака, со бескомпромисна безбедност, сигурност, модуларност и скалабилност, за раст и успех на нашите клиенти и партнери од сите сектори и индустрии.

Нашiot тим е нашето највредно богатство и главната причина за нашиот успех. Успесите на компанијата се базираат не само на најсовремените технологии, методологии и инфраструктура, туку и на придонесот и посветеноста на вработените.

ЛУЃЕТО ЈА ПРАВАТ РАЗЛИКАТА!

Главни Одговорности...

- B2B продажни активности со нови и постоечки корисници;
- Евалуација на потребите на постоечки клиенти со фокус на пораст и развој на користените услуги, градење на професионален партнерски однос и негување на релациите на долг рок со клиентите;
- Менаџирање на целокупниот процес на подготовка, достава и следење на понудите кон корисниците за успешна и долгорочна соработка;
- Изготвување извештаи и презентации на продуктното портфолио;
- Следење на конкуренцијата во однос на понудата на конкурентни производи и решенија и анализа на ценовни политики, функционалности и достапност;
- Соодветна сертификација за продажни вештини за потребите на компаниското портфолио;

Дали сте Вие идеалниот кандидат и поседувате ...

- Универзитетска диплома во Бизнис Менаџмент, Економија, Технички науки;
- Работно искуство на слична позиција во Продажба од 3+ години;
- Познавање на локалниот ИКТ пазар, познавање на клиенти во ИТ пазарот-предност;
- Напредни продажни вештини;
- Способност за преговарање, убедливост и градење однос со потрошувачи;
- Развиени аналитички, презентациски и комуникациски вештини,
- Самоиницијативност/ориентираност кон клиенти;
- Напредно преговарање и решавање на приговори;
- Познавање на говорен и пишан англиски јазик;
- Активен возач-Б категорија;

Нудиме...

- Пријатна мотивирачка и работна средина;
- Мотивирачка плата и бонусна политика;
- Можност за надоградување и напредување преку одличен систем на интерни и екстерни обуки и тренинзи;

Доколку ги исполнувате критериумите, Ве молиме испратете Ваша биографија заедно со Вашите најголеми достигнувања, на следнава e-mail адреса: vrabotuvanje@kabel.com.mk.

Повеќе информации на 078 229 995!

Краен рок за аплицирање: 25.02.2022 год.