



Продажен асистент
Полно работно време
Локација: Palma Mall Тетово

Поради проширување на работата, Макс Оптика бара **Претставници за продажба - 3 позиции**. Се бараат ентузијастички, одговорни луѓе кои ја сакаат својата работа, работното место е со полно работно време.

Опис

Лицето ќе биде одговорно за сите продажни активности, од моментот на првиот контакт со клиентот до крајот на процесот на продажба и неговата постпродажна услуга. Придонесете за растот на базата на клиенти на компанијата, соработувајте со целиот продажен персонал и другите оддели, за да обезбедите подобра услуга за клиентите.

Одговорност

- Услуга за клиенти и консултации
- Совладување на технички продажни вештини, како и способност за учење на производите на компанијата за да се обезбеди квалитетна услуга
- Комуникација со менаџерот на продавницата за координирање на месечниот план и целите, дефинирани од менаџерот на продавницата
- Активно учествуваат во спроведувањето на маркетинг планот на компанијата во продавницата
- Евидентирање на точни податоци во врска со различни барања/нарачки кои може да ги достават клиентите до компанијата.
- Ги разбира и ги применува сите политики, процедури и етички кодекс на компанијата

Ние нудиме

- Конкурентна плата + бонуси
- Современи услови за работа
- Пријатна работна атмосфера
- Компанијата нуди можности за напредување, усовршување и обука

Квалификација

- со или без работно искуство (искуство во оптика ќе се смета за предност)
- Добри комуникациски вештини
- Компјутерски вештини (MS Office)

Сите заинтересирани можат да се пријават на n.gina@maxgroup.al
Само кандидатите кои одговараат на позицијата ќе бидат контактирани.



Perfaqesues Shitjesh

Kohë e plotë

Vendndodhja: PALMA MALL TETOVE

Për shkak të zgjerimit të punës, Max Optika kërkon **Përfaqësues Shitëse - 3 pozicione.**

Kërkojmë njerëz entuziastë, të përgjegjshëm, që e duan punën e tyre, pozicioni është me kohë të plotë.

Përshkrim

Personi do të jetë përgjegjës për të gjitha aktivitetet e shitjes, që nga momenti i kontaktit të parë me klientin deri në përfundim të procesit të shitjes dhe shërbimit të tij pas shitjes. Të kontribuojë në rritjen e bazës së klientëve të kompanisë, të bashkëpunojë me të gjithë stafin e shitjeve dhe departamentet e tjera, për të ofruar shërbim më të mirë ndaj klientit.

Përgjegjësitë

- Shërbimi ndaj klientit dhe konsultimi
- Zotërimi i aftësive teknike të shitjes, si dhe aftësia për të mësuar produktet e kompanisë për të ofruar shërbim cilësor
- Komunikimi me Menaxherin e dyqanit për të koordinuar planin mujor dhe qëllimet, të përcaktuara nga Menaxheri i dyqanit
- Të marrë pjesë aktive në zbatimin e planit të marketingut të kompanisë në dyqan
- Regjistrimi i të dhënave të sakta në lidhje me kërkesa/porosi të ndryshme që mund të dorëzohen nga klientët në kompani.
- Kupton dhe zbaton të gjitha politikat, procedurat dhe kodin e etikës së kompanisë

Ne ofrojmë

- Paga konkurruese + bonuse
- Kushte moderne të punës
- Atmosferë e këndshme pune
- Kompania ofron mundësi për avancim, përmirësim dhe trajnim

Kualifikimet

- me ose pa eksperiencë pune (eksperienca në optikë do të konsiderohet avantazh)
- Aftësi të mira komunikimi
- Njohuri të punës me kompjuter (MS Office)

Të gjithë të interesuarit mund të aplikojnë në n.gina@maxgroup.al

Vetëm kandidatët që përputhen me pozicionin do të kontaktohen.