Со континуирано инвестирање во производниот процес уште од своето основање во 1924 година па до денес, „Прилепска Пиварница“ АД постојано го подобрува квалитетот на своите постојни производи и создава нови.

Во моментов имаме потреба од проширување на нашиот тим, на позиција:

Лидер на тим комерцијалист – реон Тетово / Гостивар

1 (еден) извршител

Потребни квалификации:

- ВСС/ССС
- Пожелно е минимум 2 година искуство во продажба (Трговија, КА, Хорека), а една година на супервизорска позиција
- Работно искуство во продажба во прехрамбена индустрија
- Возачка дозвола Б – категорија

Одговорности и задачи:

- Ја планира, организира, координира и контролира работата на комерцијалиситите (на претходно зададени задачи).
- Изработува краткорочни,среднорочни и долгорочни планови и оперативен план за истите спроведувајќи ја политиката на фирмата
- Работи на зголемување на продажбата и подобра наплата на побарувањата и одговара за реализацијата на плановите и наплатата на побарувањата.
- Прави поединечни анализи на работењето на комерцијалистите и прави годишни евалуации
- Координира и помага во спроведувањето на маркетинг плановите од страна на комерцијалистите.
- Секојдневно работи на обука на комерцијалистите во подобрување на нивните вештини и вредности
- Се грижи за одржување на тимското работење на ниво на тим и на ниво на компанија
- Директно учествува во селекција на идните вработени во неговиот тим
- Се грижи за позиционирањето,состојбата и изгледот на производите и рекламниот матријал во објектите.
- Ги координира активностите што се превземени на терен.
- Планира и координира давање на рекламен матријал и негово евидентирање.
- Ги применува пропишаните мерки за безбедност и здравје при работа.

Ние нудиме:

- Месечни бонуси согласно поставени и остварени таргети

- Работно време од 08 до 16 часот

Ве покануваме да ја доставите Вашата Професионална Биографија (CV)
на маил hr@pripiv.mk
Само кандидатите кои ќе влезат во потесен круг ќе бидат контактирани.
Огласот е валиден до 04.02.2020