

**WE ARE
INVISIBLE.**

YOU ARE NOT!

ФУКС е најголемиот снабдувач во светот на иновативни решенија за подмачкување, покривајќи ја речиси секоја индустрија и примена. Нашите производи и решенија го одржуваат светот во движење иако тие не се секогаш видливи. Она што е важно е дека секој од нашите над 6000 вработени во над 50 земји е видлив – нивниот претприемачки дух, идеи и вештини се основата на нашиот бизнис. Дојдете да бидете видени во ФУКС придружувајќи ни се како:

ПРЕТСТАВНИК ЗА ПРОДАЖБА НА ЛУБРИКАНТИ

Локација: Скопје, Р.С. Македонија

Ваши области и одговорности:

- Да се промовира продажбата на моторни и индустриски масла и масти преку редовна посета на клиенти низ територијата на Р.С.Македонија
- Да се собираат и споделуваат информации и случувања на македонскиот пазар од областа на лубрикантите
- Да се одржува и проширува базата на податоци за клиенти, да се идентификуваат и развиваат нови можности за клиентите
- Да се имплементираат глобалните договори во тесна соработка со клучните менаџери
- Да се подготвени за патувања низ територијата на Р.С.Македонија

Квалификации на кандидатите кои ги бараме:

- Техничко образование (универзитетска диплома по технички науки или хемија)
- Минимум 5 години работно искуство во продажба или производство, работа со дистрибутивна мрежа и/или големи корисници
- Силни комуникациски вештини и вештини за управување со проекти, докажано искуство во градење на нова продажна мрежа
- Многу добри писмени и вербални комуникациски вештини на англиски јазик, мајчин македонски јазик и одлично познавање на основни компјутерски програми

Ова се Вашите придобивки:

- Професионално работно место со стабилна меѓународна позадина
- Интересни, предизвикувачки задачи, самостојна работа, индивидуални обуки за понатамошен личен развој
- Можност за дополнителни награди
- Дobar баланс помеѓу работата и животот!

Вашиите биографии испратете ги на англиски јазик на MG_MK10_VRABOTUVANJE@fuchs.com

Come be seen at FUCHS - join our team and move the world with us!

MOVING YOUR WORLD



**WE ARE
INVISIBLE.**

YOU ARE NOT!

FUCHS is the world's largest independent supplier of innovative lubrication solutions, covering almost every industry and application. Our products and solutions keep the world moving even though they are not always visible. What matters is that each of our over 6,000 employees in over 50 countries is visible – their entrepreneurial spirit, ideas, and skills are the foundation of our global business. Come be seen at FUCHS by joining us as:

SALES REPRESENTATIVE FOR LUBRICANTS

Location: Skopje, North Macedonia

Your areas of responsibility:

- Promote the sale of lubricants through regular customer visits throughout the territory of North Macedonia
- Collect and share internally market information and developments
- Maintain and expand customers database, identify and develop new customer opportunities
- Implementation and localizing global contracts in close cooperation with global key account managers
- Willingness to travel in North Macedonia

Qualifications we are looking for:

- Technical background (university degree in technical science or chemistry)
- Min. 5 years working experience in sales and technical customer-value selling for Industrial customers
- Strong communication and project management skills, proven track record in building new network;
- Very good written and verbal communication skills in English, native Macedonian

These are your benefits:

- Professional workplace with stable international background
- Interesting, challenging tasks; independent work; individual trainings for further development
- Competitive compensation package
- Good work-life balance!

Please send your **CV** in **English** to **MG_MK10_VRABOTUVANIE@fuchs.com**

Come be seen at FUCHS – join our team and move the world with us!

MOVING YOUR WORLD

