**Теренски комерцијалист (референт за продажба)**

**Потребни квалификации:**

* Минимум завршено средно образование, високо образование ќе се смета за предност
* Претходно работно искуство на иста или слична позиција во оваа област ќе се смета за предност,
* Познавање на работа со комјутери (MS Office),
* Возачка дозвола Б – категорија, (активен возач)
* Одлично познавање на Англиски јазик.

**Работни задачи:**

* Секојдневна комуникација со клиенти и развивање на продажна мрежа;
* Грижа за потребите на клиентите, продажба и техничка подршка;
* Правење на понуда за клиентите;
* Пост продажба со клиентите, водење на евиденција;
* Континуирано учење и усовршување во сопственото поле на работа;

**Очекувани способности:**

* Одлични комуникациски и преговарачки вештини,
* Мотивираност и желба за усовршување,
* Насоченост кон резултати,
* Ориентираност кон решавање на потребите на купувачите,
* Самоиницијативност.

**Што нудиме:**

* Плата: во зависност од искуство
* Работно време: од 08:00 до 16:00.
* Можност за стручно усовршување во областа со платени обуки, тренинзи, курсеви и работилници за стекнување на соодветни вештини и знаења, можност за континуирана едукација;
* Работа во професионална средина и работа во тим кој е секогаш подготвен да ви помогне;
* Работа во динамична работа исполнета со нови предизвици и стекнување нови искуства и вештини;
* Можност за наградување и напредок во рамки на компанијата

Ако се пронаоѓате во описот, ве поттикнуваме да аплицирате на contact@armorplus.mk и да станете член на нашиот тим.