**REM POWER SEE** is an international, more than 25 years old original equipment manufacturer of air compressors, high-pressure cleaners, welding machines, vacuum cleaners, scrubber and sweeper machines, water pumps, woodworking machines, snow blowers and power generators under REM POWER (Rheinland Elektro Maschinen) trade mark in an unique and continuously expanding range of products.

**REM POWER – Rheinland Elektro Maschinen
Regional center for South East Europe located in Skopje, Macedonia employs:**

 **AREA** **SALES Manager** located in Skopje or Bitola

The tasks of AREA SALES Manager will be:

- Development of marketing and sales strategy, especially in the region of South East Europe (Bulgaria, Serbia, Romania, Kosovo, Albania, Macedonia, Greece, Turkey etc.)

- Supporting REM POWER distributors for expanding the dealer network in each country

- Proven quality to qualify new prospects and developing new business to increase customer base, sales and profit.
- Sales training, seminars and presentations at customer’s side.

- Presentation of the new machines, testing, comparing with competitors machines.

- Visiting the dealers to follow up the sales, solving issues, suggestions for including new products
- Preparing and realization of campaigns, during the year, as according the season.

- Preparing the orders for machines and spare parts according the current stock as well based on season

- Placing the orders from the distributors and dealers in the ERP and following until final realization
- Preparing monthly and weekly reports for each visit of the distributor/dealer with topics of the visit and suggestion of what should be done for improving the sales.

Required qualifications:
- Previous work experience at least 3 years
- Experience in similar field is an advantage
- Knowledge in English and Albanian - optional
- Knowledge of MS Office
- Driving license B

Please submit your application until **10.03.2024** at: **office.see@rem-power.com**

**Subject: REM jobs SEE Area sales**

Note:
The following information should be noted in your application
- Education
- Work experience
- Recommendations
- Expectations according qualifications

**REM POWER – Rheinland Elektro Maschinen
Регионален Центар за Југоисточна Европа, лоциран во Скопје, Македонија**

Вработува:

**Регионален менаџер за Продажба** со работно место во Скопје или Битола

Обврски на Регионалниот менаџер за продажба би биле:

* Развој на стратегија за продажба и маркетинг, фокус на регионот Југоисточна Европа – (Бугарија, Србија, Романија, Косово, Албанија, Македонија, Грција, Турција итн.)
* Поддршка на нашите дистрибутери за развој и проширување на дилерската мрежа во секоја земја од регионот
* Отварање на нови можности и развој на нов бизнис за да се зголеми базата на клиенти и продажбата / профитот
* Продажни тренинзи, семинари, презентации конференции на разни локации во регионот
* Презентација на нови машини, тестирање, работа и споредба со машини од конкуренцијата
* Редовна посета на дилерите и дистрибутерите, со цел пратење на продажбата, решавање на тековни проблеми, предлози за кампањи и зголемување на асортиманот
* Изготвување и реализација на кампањи преку цела година согласно сезоналитетот
* Изготвување на нарачки за машини и резервни делови во согласност со моменталната залиха и сезона
* Имплементација во систем нарачки од дилери и дистрибутери, следење на истите до финална реализација.
* Изготвување на месечен извештај и извештај за секоја посета на дистрибутер или дилер, со точките од состанокот и предлози кои би довеле до поголем раст на продажбата.

Потребни квалификации:

* Работно искуство во областа минимум 3 години
* За предност ќе се смета доколку областа за која има искуство е слична
* Познавање на Англиски и Албански (по можност)
* Познавање на MS Office
* Возачка категорија B

Молам апликациите доставете ги најдоцна до **11.03.2024** на **office.see@rem-power.com**

**Subject: REM jobs SEE Area sales**

Во самите апликации молам да ги наведете следниве информации:

* Образование
* Предходни, моментални работодавачи
* Препораки, (доколку има)
* Очекувања согласно квалификациите