

В РАБОТУВАМЕ

Менаџер за Стратешки клиенти

Ако имаш амбиција за професионален развој во динамична и иновативна средина, со одлични услови во ексклузивниот Бизнис центар на УНИ Банка, пријави се на огласот и приклучи се на нашиот тим!

Треба да поседуваш:

- Афинитет за комуникација и продажба;
- Високо стручно образование;
- Вештини за презентирање;
- Возачка дозвола Б категорија;
- Познавање на англиски јазик;
- Искуство во соработка со корпоративни клиенти ќе се смета за предност;
- И најважно, желба за тимска работа и успех!

Твоите професионални активности:

- Таргетирање на нови Стратешки клиенти на Банката (корпоративни и физички лица);
- Директна комуникација со потенцијални и постоечки Стратешки клиенти;
- Презентација и продажба на сите продукти и услуги на Банката;
- Раководење со сопствено портфолио;
- Cross и up-sale кај Стратешките клиенти на Банката;
- Анализа на банкарскиот сектор во државата и развој на идеи за подобрување на нашите продукти и услуги.

Работното време е 8 часа дневно, односно 40 часа неделно, од понеделник до петок. Кандидатите кои ги исполнуваат горенаведените критериуми ќе бидат повикани на интервју. Сите пристигнати биографии ќе се третираат со максимална доверливост.

Заинтересираните кандидати да испратат кратка биографија (CV) на
jobs@unibank.com.mk
најдоцна до 20.12.2023 година

Со пријавување на огласот ќе се смета дека се согласувате Банката да може да ги собира, обработува и чува Вашите лични податоци за потребите на процесот на регрутација за цело време додека трае истиот, а по завршувањето на истиот податоците може да се чуваат во базата на податоци на Банката за регрутациски потреби согласно законските прописи.

Согласноста може да ја повлечете во секое време со доставување на барање за истото на следниот линк: zlp@unibank.com.mk