



Компанија со визија, мисија и стратегија

Заради проширување на тимот компанијата:

ВИНДИЈА ИНТЕРНАЦИОНАЛ ДООЕЛ, ул. Јадранска Магистрала 47А, Скопје

Објавува оглас за следното работно место:

Регионален менаџер за продажба - комерцијалист

Задачи и одговорности

Одговорност и следење на продажбата на целокупниот асортиман од составот на Виндија Интернационал Дооел-Скопје во рамки на реонот. Припремање нарачки, истражување на пазарот, следење на конкуренцијата, склучување купопродажни договори со купувачите, наплата на побарувањата од купувачите итн.

Потребно Образование и вештини

- ВСС, ВШС од областа на економијата и општествените науки
- Активно знаење на англиски или германски јазик
- Познавање и работа со компјутери (excel, word)
- Возачка дозвола Б категорија
- Предност имаат кандидатите со искуство и продажба на прехранбени производи

Личен профил на кандидатот

- Високи организациски способности, наклонетост кон тимска работа, како и самостојност и иницијатива.
- Амбициозност и мотивираност за развој и унапредување на продажбата
- Креативност и упорност во спроведувањето на поставените цели
- Вештини за комуникација, бизнис преговарање и презентирање.

Работно време со почеток 07 часот до 15 часот; 40 часа неделно; 8 часа дневно
Ви нудиме работа во сигурна и стабилна компанија, стимулативна и надпросечна плата, со можност за понатамошно усовршување и напредување.

Сите заинтересирани кандидати кои ги исполнуваат условите може да ги испратат своите биографии (CV) со слика, мотивационо писмо и потврда за стекнато образование на е-меил адреса: info@vindija.mk, најдоцна до **25.03.2022**

Некомплетни и подоцна пристигнати пријави нема да се разгледуваат.