Телеком Србија Група е лидер во областа на телекомуникациите и како таква овозможува широк спектар на услуги на фиксна телефонија, мобилна, телевизиска и интернет комуникација со над 11 милиони претплатници на 4 регионални пазари: Србија, Босна и Херцеговина, Црна Гора и Македонија, како и пошироко на пазарите во Австрија, Швајцарија.

Нашите корпоративни вредности се задоволни корисници, тим, одговорности, промени и резултат.

За чекор пред другите сакаме да бидеме прв избор на корисникот во светот на дигиталните услуги.

Доколку и ти сакаш да бидеш чекор пред другите и да станеш дел од нашиот успешен тим, те повикуваме да се пријавиш за следната позиција:

**АГЕНТ ЗА Бизнис продажба**

Стани и ти дел од тимот на МТЕЛ и одлично заработи!

Ако сакаш предизвици кои ги носи продажбата, сега имаш можност во директна комуникација со корисниците на терен да стекнеш нови знаења, научиш се за телекомуникациите и работиш во динамично опкружување.

**Агент за бизнис продажба во МТЕЛ (Key account manager)**

Твоите одговорности се:

* Презентација и продажба на Мтел производи и услуги на сите постоечки и потенцијални нови бизнис корисници
* Проактивност во продажба поради постигнување на продажни бизнис цели
* Давање на прецизни информации на бизнис корисникот за цени, производи и услуги
* Активно слушање на корисникот и разбирање на потребата на бизнис корисникот
* Едукација на бизнис корисникот за новите производи на компанијата

Она што е потребно за добар почеток е:

* Развиени продажни вештини
* Ориентираност на продажба и резултати
* Добра комуникација и тимска ориентација

Ние ти нудиме:

* Вработување со дополнителна заработувачка (провизија за секоја продажба)
* Можност за кариерен развој
* Искуство во најпрофитабилната дејност
* Стекнување на дополнителни вештини за работа

Каква личност бараме?

* Искуство во продажба и давање решенија засновани на потребите на бизнис клиентите
* Силни комуникациски и интерперсонални вештини со способност за градење односи со професионалци од сите организациски нивоа
* Одлични организациски вештини
* Способност за решавање проблеми и преговарање
* Енергична си и позитивна личност;
* Во новите предизвици ја гледаш својата шанса;
* Личност спремна  за работа и на терен