

Нико ИЦТ Груоп Доо

бул. Партизански одреди бр.64а , 1000 Скопје , Тел. 02/ 32 23 080

КОНКУРС ЗА ВРАБОТУВАЊЕ : ИТ Продажен Менаџер

Град : Скопје

Опси на задачи:

- Одговорен за малопродажните објекти на компанијата
- Пратење и анализа на продажбата
- Планирање и имплементација на продажни кампањи
- Планирање и имплементација на мкт кампањи
- Планирање на промоции во однос на побарувањето на пазарот
- Планирање и водење на дигитален маркетинг (social media marketing)
- Креирање и одржување на контакти со крајни купувачи
- Грижа на постојаните купувачи
- Предлози за отварање на нови купувачи
- Константна комуникација со менаџерите за набавка
- Изготвување на предлози за побарување на пазарот
- Пратење на конкуренција и пратење на трендови на производи
-

Профил на кандидатот:

- Минимум ВВС – (образование од полето на маркетинг би се сметало за предност)
- Работно искуство на иста или слична позиција би се сметало за предност
- Одлично познавање и работа на компјутер (MS Office пакет, Internet, Social Media)
- Одлично познавање на Англиски јазик
- Одлични организациони способности
- Одлични комуникациски вештини
- Возачка дозвола Б категорија

Што кандидатите може да очекуваат:

- Работа во динамична атмосфера
- Работа со амбициозен тим на луѓе
- Можност да напредуваат и усовршување
- Константни обуки
- Одлична финансиска надокнада базирана на плата и дефинирани бонуси

Ќе бидат контактирани само оние кандидати кои ќе влезат во потесен избор.
Рокот за конкурсот е до **15.02.2016.**

Апликација и мотивационо писмо може да поднесете на
vrabotuvanje@niko.com.mk
igor.g@niko.com.mk