ГЕО ГАС ДООЕЛ Скопје е компанија која се занимава со производство, дистрибуција и продажба на минерален гас ЦО2 .Поради зголемениот обем на работа, објавува оглас за следнава работна позиција:

**Комерцијалист (Продажба)**

Ако сакате да станете дел од тимот, а притоа сте динамична и одговорна личност и барате стабилност, професионален раст и долгорочна кариера, со задоволство Ве повикуваме да се пријавите на нашиот оглас за вработување.

**Потребни квалификации:**

* високо образование,
* претходно работно искуство од најмалку 1 година во теренска или директна продажба или претпродажба ќе се смета за предност, но не е неопходно
* задолжително добро познавање на англиски јазик (познавање на друг јазик ќе се смета за предност),
* познавање на ексел, високо ниво
* пишување и одговарање на меилови, високо ниво
* одлично познавање на MS Office пакетот и компјутерски програми и апликации,
* поседување на возачка дозвола Б категорија (активен возач),
* млад и амбициозен кадар (18-30 год.)

**Работни обврски:**

* секојдневна комуникација со клиенти (купувачи), онлајн преку различни медиуми
* планирање и организирање на продажни активности,
* следење на продажбата и преземање на активности за унапредување на продажбата,
* ориентираност кон клиенти,
* развивање и одржување на односи со клиенти, комуникација со постоечки и потенцијални клиенти,
* прием на нарачки и следење на реализацијата на нарачката,
* по потреба достава на нарачка
* изработка на потребна документација.
* поднесување документи до државни институции,

**Вештини и способности:**

* одлични комуникациски, презентациски и преговарачки вештини,
* професионалност и органиѕираност
* организациски и аналитички способности,
* способност за запазување на рокови и остварување на резултати
* позитивен став, лојалност, транспарентност, и темелност
* ориентираност кон клиенти и градење однос со потрошувачи,
* флексибилност за работа на терен,
* динамичност, иницијативност и насоченост кон резултати,
* способност за работа во тим и самостојна работа

**Компанијата нуди:**

* атрактивни редовни месечни примања и додатоци на плата согласно важечки законски прописи во државата( висината на плата ќе зависи од предходното стекнато искуство во работа од областа во продажни системи)
* разновидна, интересна и динамична работа,
* можност за надоградба на професионален план,
* одлични услови за работа во тим.
* можност за соработка со европски и интернационални клиенти и соработници
* работен однос на определено работно време по договор, од 1 до 3 месеци ( период на докажување на способности) со можност за продолжување.

**Сите** апликациите кои ќе влезат во потесен круг, ќе бидат контактирани.

Испратете го Ваашето (CV) кратка биографија на: **d.markovski@**[**geogas.mk**](mailto:geogas@t.mk)

Во согласност со законот за заштита на лични податоци, со самото испраќање на Вашето СV се согласувате Вашите податоци да бидат чувани во база и обработувани за намена за сегашно или идно вработување од страна на Гео Гас ДООЕЛ Скопје.

Напомена: Доколку не сте согласни со тоа , можете да ја повлечете во секое време согласноста за обработка на лични податоци преку испраќање на известување на елекртонската пошта: d.markovski@geogas.mk