



Нептун Македонија е во потрага по амбициозен, енергичен лидер, насочен кон клиенти и кон раководење и мотивирање на тимови за постигнување извонредни резултати во продажба.

РАКОВОДИТЕЛ НА ПРОДАВНИЦА -КУМАНОВО-

Одговорности и работни задачи:

- Ги организира и дневно управува со активностите во продавницата
- Ги планира и подготвува работните планови и делегира задолжувања на вработените
- Ја надгледува продажбата и спроведувањето на соодветните процедури за работа
- Ја следи и управува со продажбата со цел постигнување на зададени деловни цели и буџети
- Ја контролира и администрира готовината и документацијата за продажба согласно соодветните процедури за работа вклучувајќи и достава на документација до архивата на Друштвото
- Ја администрира евиденцијата и документација за личните досиеја на вработените и другата документација за продавницата која подложи на законски и други регулаторни барања;
- Сороботува за инспекциски и други регулаторни органи во случај на инспекциска или друг тип на контрола и надзор на продавницата
- Управува со вработените, преку одржување редовни состаноци, давање предлози за службени забелешки, известување за сите важни работи за работењето во Друштвото, врши евалуација на вработените и дава насоки за подобрување на перформансите и го спроведува Кодексот за етичко однесување на Друштвото
- Се грижи и дава предлози за изгледот на продавницата и уредувањето на изложената трговска стока

- Изготвува периодични извештаи за работењето на продавницата согласно соодветните процедури
- Ја следи пазарната позиција на продавницата и работата на конкурентските компании и дава предлози за подобрување на конкурентноста
- Се грижи за соодветноста на залихата на трговска стока за продажба во продавницата, врши нарачки и прием и евиденција на трговска стока на залиха во продавница
- Ги контролира оперативните трошоци и предлага решенија за поголема ефикасност
- Врши попис на трговската стока за продажба и инвентарот во продавницата
- Го организира и управува со сервисниот процес, согласно процедурите на компанијата и комуникација со координаторот за сервисни прашања и локалните сервисери
- Организира распоред на испораки на трговска стока до купувачите
- Мотивација, развој и управување со вработените во продавницата, како и воведување на новите вработени

Потребни квалификации:

- ВСС/ССС
- Минимум 3 години работно искуство на раководна позиција, во сектор продажба
- Темелно познавање на индустријата, технолошки и пазарни трендови
- Напредно ниво на работа со компјутер Microsoft office
- Познавање на Англиски јазик; Познавање на Албански јазик е предност
- Високо развиено ниво на работна етика и ефикасно управување на времето
- Аналитички способности и вештини за планирање и организација
- Способност за раководење, мотивирање и менторирање на вработени

Нашата компанија нуди:

- Култура на почит, отвореност, взаемно помагање и тимска работа
- Работа со тим на професионалци
- Можност за континуиран развој и напредување
- Пакет на бенефиции согласно позицијата
- Работно време: сменско, 40 часа неделно

Доколку посакувате да станете дел од нашето големо регионално семејство каде што ќе можете да ги остварите своите потенцијали и да ги надминете своите очекувања, ве покануваме да ни се придружите!

Испратете ја Вашата кратка биографија преку означеното поле, не подоцна од

08.08.2023