




Веруваме дека луѓето се клучен фактор за врвни достигнувања и за успехот на една компанија. Успешната приказна за нашата компанија ја градиме со децении, континуирано вложувајќи во технологија, производство, развој и унапредување на човечките ресурси.

Денес винарската визба „Тиквеш“ ја создава приказната за македонското вино во светот, прераснувајќи во клучен двигател на македонската индустрија за вино. Со цел да ја продолжиме оваа мисија, потребни ни се луѓе кои ја делат нашата посветеност и страст.

-  Доколку сакате да придонесете за понатамошниот развој на еден од најиновативните и најперспективните вински брендови
-  Доколку не можете да одолеете на приказната за виното и подготвени сте да бидете дел од една од највозбудливите индустрии за пијалаци
-  Доколку сакате својот понатамошен професионален развој да го градите во динамична средина, исполнета со интересни предизвици

... придружете се на нашиот тим и аплицирајте за отворената работна позиција:

СОРАБОТНИК ЗА ПРОДАЖБА НА ИНТЕРНАЦИОНАЛНИ ПАЗАРИ

Потребни квалификации:

- Високо образование
- Претходно работно искуство во областа
- Одлично познавање на англиски јазик
- Одлично познавање на Microsoft Office
- Возачка дозвола Б категорија
- Поседување на винска едукација би се сметало за предност

Профил на кандидатот:

- Фокусираност кон резултати
- Професионалност и деловна култура
- Самоиницијативност и флексибилност, способност за тимско и индивидуално работење
- Поседување на амбиција и желба за усовршување на личните знаења и вештини
- Организираност и посветеност на детали

Клучни одговорности:

- Развивање на продажбата на вино и жестоки пијалаци на интернационални пазари
- Генерирање, следење и спроведување на нарачки од купувачи на интернационални пазари
- Координирање на процесот на испорака на готов производ за интернационални пазари
- Одговарање на барањата за понуди, испораки и било какви информации испратени од постојни и потенцијални купувачи и соработници
- Посета на саеми, промоции и слични манифестации, придонесувајќи за директно големување на продажбата и репутацијата на компанијата
- Изготвување на разни анализи и извештаи во врска со продажбата на интернационални пазари
- Следење и истражување на состојбите на интернационалните пазари и предлагање на конкретни активности за унаредување на продажбата

Изборот на кандидатите ќе се направи по јасно утврдени критериуми, по пат на тестирање и интервјуирање на кандидатите.

Ако сте заинтересирани и верувате дека ги исполнувате потребните услови, може да аплицирате на следниот [ЛИНК](#) најдоцна до 15.08.2022 година.